



TECHNICO COMMERCIAL H/F

CDD 10 mois

Vous êtes technico-commercial dans les sciences de la vie avec une expérience dans les prestations de recherche sur le marché biotech/pharma. Vous avez pour motivation la satisfaction client, lui trouver des solutions. Vous savez écouter, anticiper, relever les défis, parler l'anglais, alors vous êtes le collaborateur que nous recherchons.

Situés dans la région nantaise, nous sommes une société de recherche sous contrats qui vise à optimiser et accélérer les programmes de recherche et de développement de ses clients dans le domaine ostéoarticulaire, en identifiant et caractérisant le potentiel thérapeutique de candidat-médicaments, nutraceutiques et biomatériaux pour nos clients nationaux et internationaux (industrie pharmaceutique, agroalimentaire,...).

Filiale du groupe Atlanta qui emploie plus de 40 personnes, Atlantic Bone Screen réalise un CA d' 1,5 million.

Nos valeurs sont : la force de conseil, l'expertise, la réactivité et l'adaptabilité, le challenge.

Rattaché(e) au Président, vos missions seront les suivantes:

Développer le portefeuille clients et le CA en France et à l'international:

- Prospection quotidienne ciblée, nouveaux clients et partenaires, réponse aux appels d'offres ponctuels, fidélisation des clients existants.
- Elaboration de l'argumentaire commercial.
- Promotion des services (démonstration sur site, à distance, congrès...)
- Identification des besoins du Client en collaboration avec les équipes projets (validation de faisabilité et design de l'offre scientifique et commerciale).
- Suivi auprès du client avant/pendant/après une étude.

Analyser le marché :

- Veille concurrentielle et technologique.
- Remontée d'information et de propositions de développement à la direction.
- Assurer un reporting mensuel avec analyse,

Rémunération: rémunération fixe selon expérience + variable sur objectifs.

Date de prise d'effet : décembre 2020

